



Bay Christensen A/S har handlet Giant fra importøren Brdr. Holst Sørensen i al den tid, det hollandske mærke har været på det danske marked.

Dansk jubilæum for Giant

10.12.13 | 09:42 Af Kim Ebbesen

Den knækstyrede minilæsser kom som sendt fra himlen til Bay Christensen A/S.

Der er flere langvarige parforhold i den danske maskinbranche, og ét af dem er konstellationen Bay Christensen A/S og Giant. I cirka 10 år har den sjællandske forhandler og det hollandske maskinmærkes danske importør Brdr. Holst Sørensen samarbejdet på det danske marked, og hos begge parter er der ingen udsigt til, at det samarbejde lakker mod enden.

Sendt fra himlen

Det er Brdr. Holst Sørensen, som i 2002 bringer den første Giant til Danmark. Det sker i forbindelse med Agromek, og interessen for den knækstyrede minilæsser er stor. 2003 bliver således afsat til at etablere et landsdækkende dansk forhandlernet op, og den opgave bliver lagt hos Julius Bjerg, der er sælger hos Brdr. Holst Sørensen.

På sin vej rundt i landet kom han til Rønnede på Sydsjælland, hvor Bay Christensen A/S har hjemme.

- Jeg gjorde mig ikke nogen forventninger på forhånd. Jeg vidste, at de solgte New Holland og selv importerede mange andre maskiner, husker Julius Bjerg.

Men netop en knækstyret minilæsser fandtes ikke hos Bay Christensen.

- På det tidspunkt boomed markedet for knækstyrede minilæssere, og det var det eneste, vi ikke havde i programmet. Når kunderne spurgte efter dem, måtte vi beklageligvis sige nej. Der var helt sikkert et marked for dem, og vi havde kigget efter en løsning i lang tid. Julius kom som sendt fra himlen, siger Carl Bay Christensen, ejer og direktør af Bay Christensen A/S.

Marked udenfor landbruget

Branchefokus hos Brdr. Holst Sørensen med Giant var som udgangspunkt landbruget, og det viste sig at blive en vigtig lektie for firmaet.

- Vores kunder havde brug for at kunne løfte en palle fliser, som vejer 1600-1800 kg. Over 90 procent af salget hos os kom uden for landbruget, siger Carl Bay Christensen.

- Vi var måske lidt opdraget til at fokusere på landbruget. Vi kunne godt se, at folk i byggeriet kørte Weidemann, Schäffer og den type, og at der således var en plads for maskinerne udenfor landbruget. Men at det skulle blive til så meget, kunne vi kun drømme om, smiler Julius Bjerg.

De første år aftog det danske marked cirka halvdelen af den hollandske fabriks produktion.

- Den blev på kort tid kendt som et kvalitetsmærke. Den kørte godt, og der var aldrig problemer med den, husker Carl Bay Christensen.

Brdr. Holst Sørensen oplevede en stigende vækst i salget i de første år, og efter Giant debuterede på Have & Landskab i 2005 blev det kun endnu mere interessant.

På de 10 år Bay Christensen A/S har forhandlet Giant er der sendt 329 maskiner af sted til kunder fortrinsvis i den grønne branche. Det er det største antal for en dansk forhandler.

Hurtig omstilling

De første modeller, der landede på dansk grund var 451 og den mindre 241. Opdateringer og nye modeller er siden kommet til, så programmet i dag udgøres af 26 modeller.

- Giant 452 er en bestseller hos os. Det er X-tra udgaven, vi sælger flest af, og det hænger igen sammen med det store marked, vi afsætter til udenfor landbruget, siger Carl Bay Christensen.

- Lav vægt, store løfteevner og muligheden for heavy-duty aksler gør den interessant. Den passer fint til en 3,5 tons trailer, understreger Julius Bjerg.

Kunderne til at begynde med var brolægge, anlægsgartnere, entreprenørfirmaer og udlejningsfirmaer. Alle segmenter holder fortsat fast, og de er i dag også blevet suppleret af boligforeninger, som har brug for en alsidig maskine og stærk maskine.

- Fabrikken er hurtig til at handle på en god ide til modellerne. Det betyder, at vi er alene til at forsyne i flere nicher, og det er den fordel man får, når man er hurtig og fleksibel i sin produktion. Lige nu stopper programmet ved fire tons, men en fem tons maskine blev præsenteret på Agritechnica i november. Den kommer til Danmark efter sommerferien 2014 - både med højt tårn eller lavt tårn og i en teleskopvariant. Den henvender sig både til landbrug og byggeri, siger Julius Bjerg.